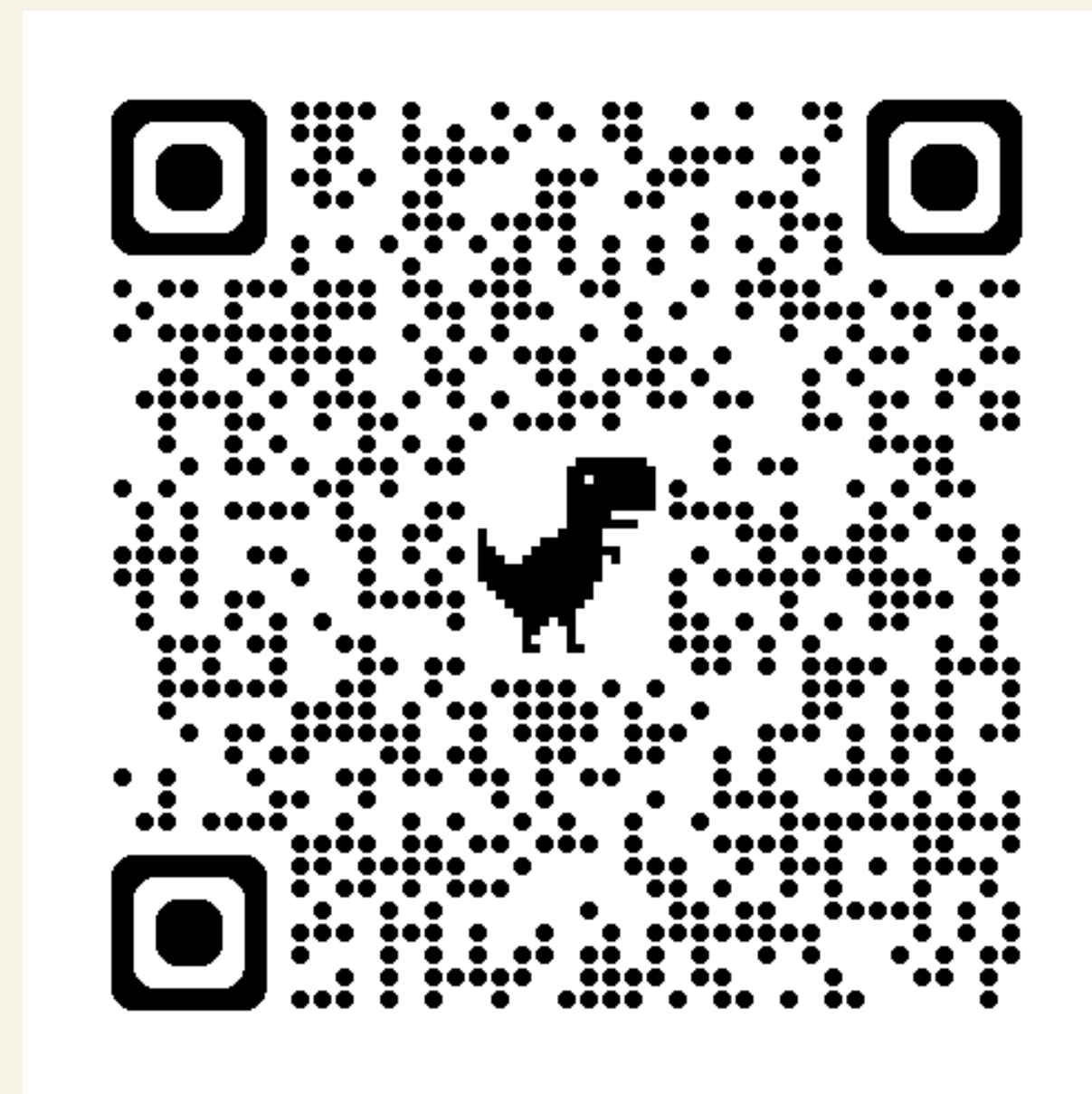
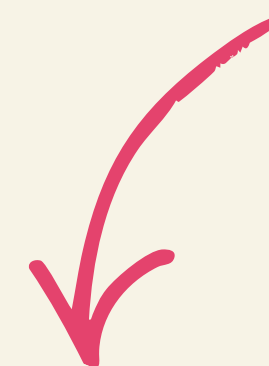
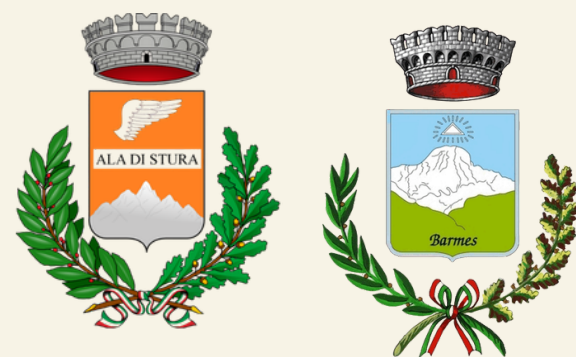


Iscriviti per rimanere informato sul progetto

Ospitar nei comuni di Ala di Stura e Balme





Ospitar nei comuni di Ala di Stura e Balme



aprile 2026

In Ospitar crediamo nel potenziale delle aree meno conosciute e periferiche per offrire **ad ogni territorio un futuro sostenibile.**



Il progetto crea un circuito che promuove l'ospitalità turistica privata e diffusa attraverso la **riqualificazione delle seconde case** e la **riattivazione del tessuto comunitario***.

*Proprietari di case, ma anche esercenti, artigiani, privati cittadini, associazioni e realtà locali attive.

Ospitalità diffusa

L'ospitalità diffusa si basa sulla **valorizzazione di edifici e abitazioni esistenti**, spesso situati nei centri storici di piccoli borghi o zone rurali, creando una rete integrata di **alloggi e servizi** per i visitatori.

Il progetto Ospitar nasce nel 2018 all'interno di CBS, società Benefit che da inizio 2024 ha passato il testimone a **Ospitar Plus Società Benefit** innescando così una grande occasione di crescita.

Essere una Società Benefit

significa impegnarsi in modo concreto e continuativo per il **benessere sociale e ambientale** dei territori in cui operiamo.

Si tratta di un approccio che ci consente di creare **valore condiviso**, integrando i bisogni delle comunità locali con le opportunità di sviluppo turistico, non perdendo di vista la sostenibilità economica.

Uniamo punti di vista diversi, ponendoci come un **soggetto unico** capace di rilevare e analizzare i cambiamenti in atto.



Francesco Gabbi

Presidente



Ruggero Zanetti

Settore property
management



Anna Viganò Settore

sviluppo
locale



Tania Giovannini

Settore comunicazione
e destination
management



Melany Aita

Settore
amministrazione e
customer care

è tutta una questione di rete...

Ala di Stura e Balme saranno anche il primo territorio che porteremmo avanti con il prezioso supporto della **cooperativa di comunità - impresa sociale Sesamo**. Una realtà di valore già da tempo impegnata sui temi dell'accoglienza, dell'inclusione, della promozione sostenibile dei territori delle Valli di Lanzo.

Spinta dalla volontà di preservare ma al contempo promuovere il patrimonio locale, sostenendo l'economia sociale e offrendo servizi di qualità, attenti e inclusivi, la cooperativa sarà il nostro esserci operativo sul territorio!



I numeri di Ospitar

*Ogni cifra è una storia
di successo locale.*



300+

seconde case
attivate

460+

posti letto gestiti
dal progetto

28.000

presenze generate
nell'anno 2025

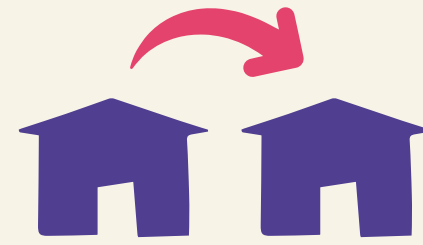
28+

amministrazioni
che hanno già aderito
al progetto, affiancate
da partner locali
a supporto dei territori

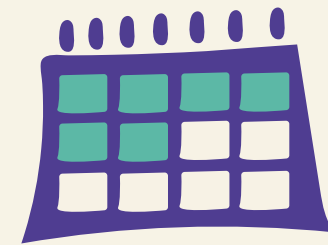
Il modello

Riqualfichiamo.
Rigeneriamo. Rivitalizziamo.

Ospitar:



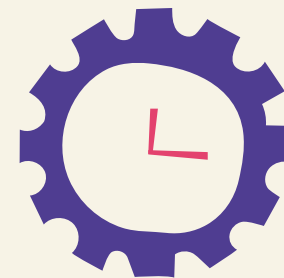
è un modello flessibile
e ampiamente replicabile



è veloce (tempo di
attivazione iniziale: 4-6 mesi)



non prevede dei costi fissi
reiterati nel tempo



Propone un efficiente sistema
informatico, per una gestione
ordinata e trasparente

Ospitar interviene nei **luoghi marginali**, valorizzando il patrimonio locale e trasformandoli in destinazioni autentiche, vive e accoglienti.





Proprietari

Seconde case

Realtà locali

Amministrazioni ed enti locali

Turisti

BENVENUTI

Perchè Ospitar

- Contrastare lo **spopolamento** delle aree periferiche e rivitalizzare le zone montane e interne
- Sostenere un **turismo sostenibile** e perseguire obiettivi di sostenibilità ambientale
- **Riqualificare il patrimonio edilizio abbandonato** e migliorare l'attrattività dei territori
- Sviluppare progetti in linea con i **finanziamenti nazionali ed europei sullo sviluppo locale**, in particolare delle aree interne
- Garantire elevati standard di accoglienza e gestire il **fenomeno degli affitti brevi**
- Creare una community nazionale attorno all'**ospitalità diffusa**

*Ogni fase è un passo
verso lo sviluppo*





1. AVVIO



2. REPORT



3. INCONTRO



4. SETUP



5. LANCIO



6. CRESCITA

1. AVVIO

- a.** Coinvolgimento della **Pubblica Amministrazione** e degli **attori locali** per creare le condizioni all'avvio del progetto.
- b.** Analisi ed inquadramento del contesto territoriale e urbanistico.
- c.** Studio del patrimonio immobiliare legato alle seconde case, oggetto dell'intervento.



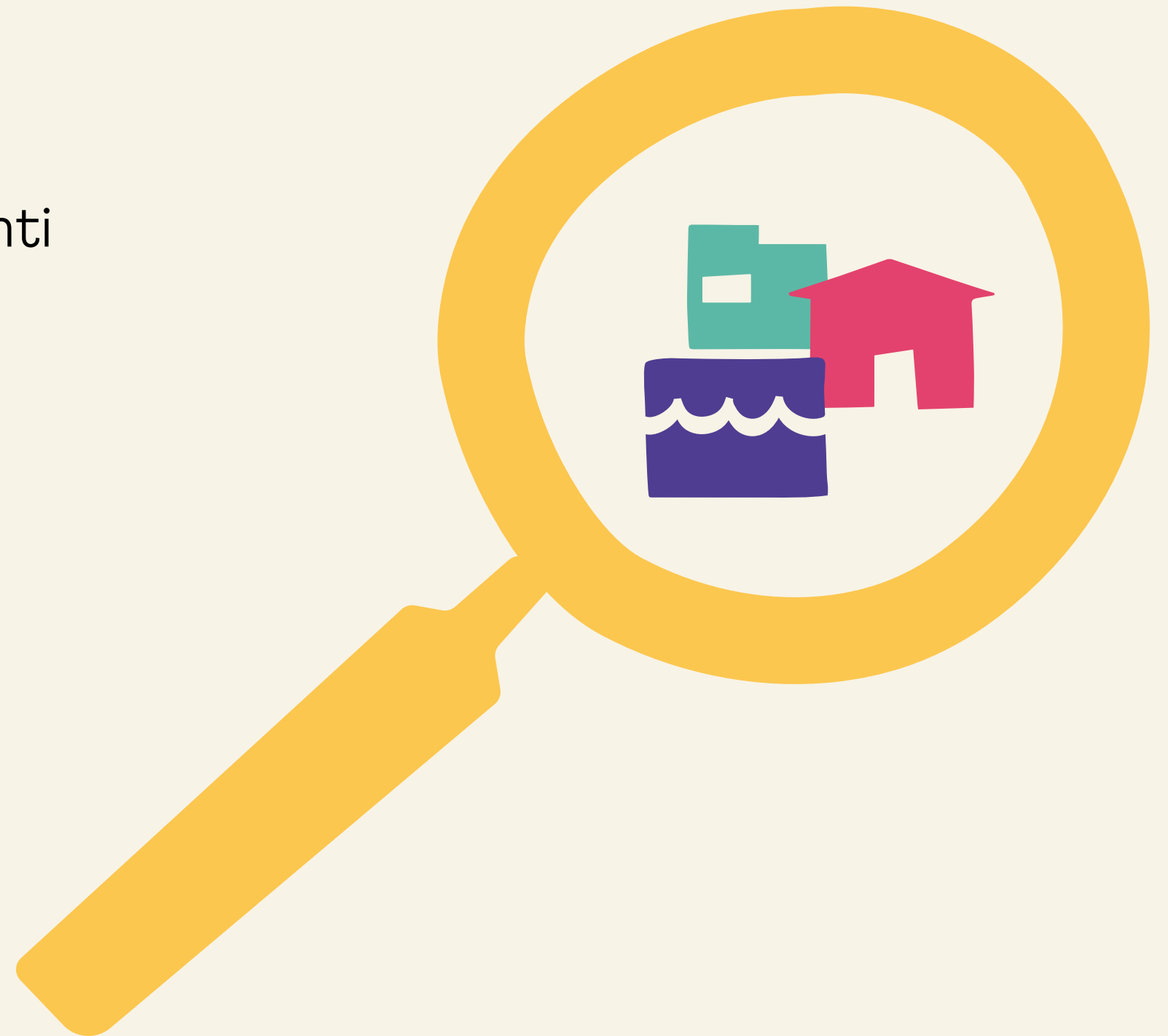
1. AVVIO

Inquadramento territoriale e urbanistico

- Presenza di **elementi attrattori**
- Grado di **accessibilità** del contesto territoriale
- Presenza di **servizi** (pubblici e privati) ed elementi attrattori

Studio del patrimonio immobiliare di seconda casa

- **Dispersione** della proprietà di seconde case
- **Distanza** dei proprietari dal territorio oggetto dell'intervento
- **Età** media dei proprietari
- **Concentrazione e frammentazione** della proprietà



Tra **Ala di Stura** e Balme

La situazione di partenza ad **Ala di Stura**

678

Gli immobili di seconda casa censiti, con una densità pari a 14,6 immobili per kmq di superficie



63% delle proprietà sono intestate a 1-2 proprietari



66
anni

Età media dei proprietari di seconda casa

Tra **Ala di Stura** e Balme

La situazione di partenza ad **Ala di Stura**



40%

dei proprietari residente nello stesso comune



Dove sono
le seconde case?

15,9%

via Masone

11,4 %

Fr. Mondrone

10,7 %

via Ceres

10,3 %

via Balme

Tra Ala di Stura e **Balme**

La situazione di partenza a **Balme**

296

Gli immobili di seconda casa censiti, con una densità pari a 14,6 immobili per kmq di superficie



81% delle proprietà sono intestate a 1-2 proprietari



67
anni

Età media dei proprietari di seconda casa

Tra Ala di Stura e **Balme**

La situazione di partenza a **Balme**



52%

dei proprietari risiede oltre i 30 km



Dove sono
le seconde case?

29,2%

Via Capoluogo

23,5 %

Fr. Cornetti

21,9 %

Fra. Villaggio Albaron

2. REPORT

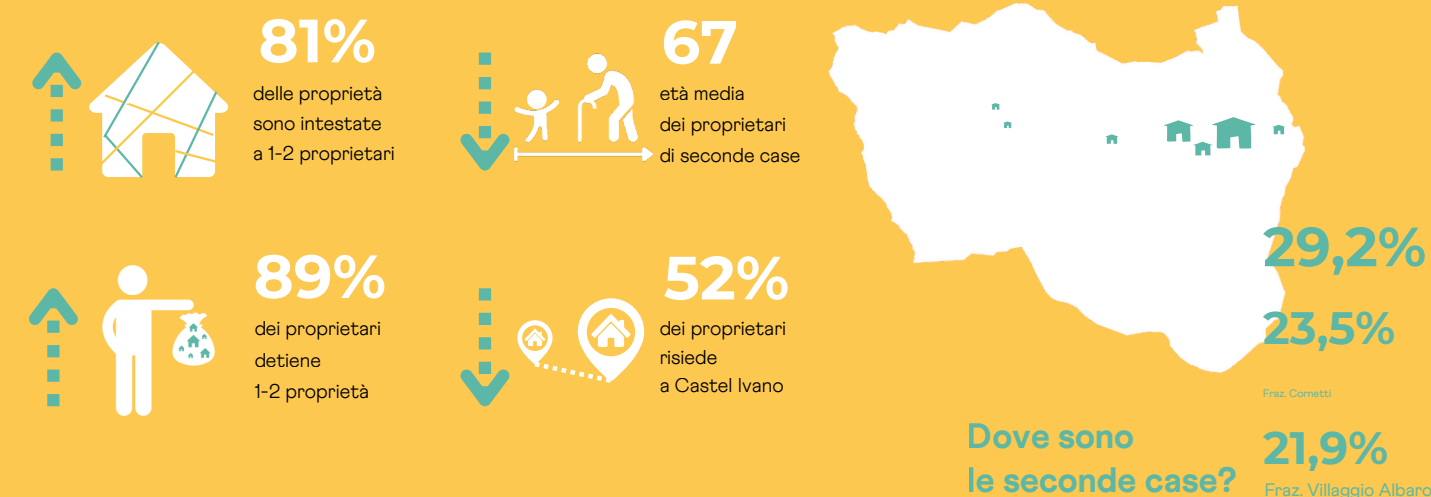
Infografica per un'ampia diffusione

Il lavoro, oltre a mettere in luce i dati dell'analisi svolta, pone l'accento su alcuni caratteri di potenzialità presenti a livello locale.



Il progetto Ospitar è un'iniziativa nata nel 2018 per la creazione di **sistemi di ospitalità diffusa**. In Ospitar crediamo nel potenziale delle **aree meno conosciute e periferiche** per offrire **ad ogni territorio un futuro sostenibile**, impegnandoci a trasformare questi contesti in destinazione di valore. Il punto di partenza è la valorizzazione del patrimonio immobiliare costituito dalle seconde case, spesso numerose quanto sottoutilizzate. Non ci limitiamo ad osservare il cambiamento, con professionalità e competenza **lo attiviamo!**

I risultati dell'analisi preliminare a Balme: qual è la situazione di partenza?



Punti di forza

- Ampia presenza di patrimonio edilizio di interesse
- Basso livello, in media, di frammentazione della proprietà
- Assenza di fenomeni di concentrazione della proprietà
- Ottimo grado di accessibilità al contesto, anche con sistemi di trasporto pubblico(ferrovia) e ciclo pedonali
- Basso livello di concentrazione delle proprietà
- Offerta diversificata di attività outdoor anche in riferimento ad un processo di destagionalizzazione
- Inserimento in un contesto naturalistico e paesaggistico di estremo pregio
- Inserimento in un ambito dove sono già attive politiche di promozione e sviluppo territoriale

Punti di debolezza

- Età dei proprietari lievemente elevata
- Presenza di un buon numero di proprietari con recapito di residenza distante (>30Km)
- Distribuzione accentrato in concomitanza dell'aggregato urbano
- Assenza di servizi primari nell'ambito
- Scarsa presenza di esercizi commerciali di supporto alla fruizione
- Difficoltà di accesso al contesto, anche con sistemi di mobilità sostenibile



3. INCONTRO

- a.** Individuazione di **partner locali** (realtà associative, artigiane, imprenditoriali ed economiche locali) da promuovere con **convenzioni e canali di vendita dedicati** per coinvolgere direttamente turisti e residenti temporanei.
- b.** **Piano di comunicazione** per una diffusa informazione del progetto e di stimolo all'adesione.
- c.** **Ufficio stampa** con coinvolgimento dei media locali.



3. INCONTRO

- a.** **Accompagnamento e attivazione** del territorio verso l'adesione al progetto.
- b.** Coinvolgimento diretto dei proprietari.
- c.** **Serate pubbliche** di presentazione.
- d.** **Incontri individuali** con i proprietari.



IL MODELLO DI SIMULAZIONE

A seguito del primo sopralluogo viene consegnato ad ogni immobile visionato un **modello di simulazione**.

Al suo interno sono esposti possibili costi e ricavi derivanti dall'apertura dell'immobile, per dare l'opportunità ai proprietari di **valutare al meglio** la strada da intraprendere.



PROSPETTO DI INVESTIMENTO	
<p>Il prospetto che segue è fatto per darvi un'idea di massima dell'entità dei lavori e forniture che, per come abbiamo visionato il vostro immobile, si rivelano necessari o suggeriti al fine sia di una corretta messa a disposizione dell'immobile stesso, quanto e ancor più di una valorizzazione delle potenzialità stesse dell'immobile.</p> <p>Gli allestimenti che vi proponiamo e le cifre conseguenti, sono da considerarsi estimativi, quale base di confronto e discussione, anche in questo caso forniti al fine di darvi un'idea di investimento iniziale. Vedremo insieme poi cosa, di questa lista, è strettamente necessario e cosa invece è consigliabile, al fine di incontrare le vostre disponibilità e volontà di investimento nel tempo.</p> <p>Il prospetto è calcolato tenendo in considerazione una percentuale maggiorativa riferita ad eventuali imprevisti e/o rincari da parte dei fornitori.</p>	
Data la dotazione riscontrata sono stati inseriti i seguenti allestimenti:	
<u>Dotazioni camere da letto</u>	
<u>Dotazioni cucina</u>	
<u>Allestimento Bagno</u>	
<u>Allestimento spazi esterni</u>	sdraio tavolo sedie sistema ombreggiante
<u>Complementi</u>	
<u>Certificazioni</u>	
<u>Altri lavori</u>	manodopera generica
<u>Altro</u>	
PROSPETTO DI INVESTIMENTO	
val minimo	€ 832
valore massimo	€ 2.540
valore medio	€ 1.686

Sig. e Sig.ra XXXXX	
Posti letto	2
Fascia di prezzo	A
Disponibilità totale (periodo)	Apr. Sett. / Dic- Feb.
<i>alta stagione</i>	Si
<i>bassa stagione</i>	Si
Disponibilità totale (giorni)	270
Tasso di occupazione	45%
<i>giorni considerati</i>	121,5
Servizio richiesto	Full

RICAVI	
PX medio a notte (per immobile) <i>Alta Stagione</i>	€ 98
PX medio a notte (per immobile) <i>Bassa Stagione</i>	€ 84
TOT. anno	€ 11.907,00

COSTI	
OTA	€ 1.786
Servizio CBS	€ 3.572
Consumabili	€ 99
TOT. anno	€ 5.457

RESA presunta	
Ricavi - costi	
TOT. anno	€ 6.450

4. SETUP

- a.** Sopralluogo agli immobili e redazione del modello di simulazione per **valutare le potenzialità dell'immobile.**
- b.** Affiancamento ai proprietari per la **messa a punto degli immobili:** adempimenti burocratici, shooting fotografici, home staging, storytelling...
- c.** **Formazione e accompagnamento dei proprietari** nel mondo dell'accoglienza. Promozione e messa online degli immobili.



Tutta la fase di **setup** sarà **gratuita** per i primi proprietari che **aderiranno** al progetto OSPITAR, compilando il modulo di adesione, **entro il 26 giugno 2026**



5. LANCIO

- a.** Un primo nucleo di proprietari supportato nella fase di setup da amministratori e/o enti locali viene **accompagnato nella completa attivazione** del proprio immobile per uso turistico. Le modalità di gestione operativa sono totalmente libere e a discrezione del proprietario.

La presenza del primo nucleo è necessaria per innescare un meccanismo generativo che assicura sostenibilità e sviluppo continuo al progetto.



6. CRESCITA

- a.** Dopo la fase di startup, Ospitar si concentra principalmente su due fronti:
- **i proprietari e i loro immobili;**
possibilità di essere accompagnati in varie forme dal team Ospitar e dai suoi partner territoriali (percentuale sul guadagno, assistenza check-in, pulizie...);

ospitalità diffusa

turismo sostenibile

rigenazione territoriale



6. CRESCITA

- **le comunità e le realtà attive sul territorio:** organizzando incontri plenari e specifici, promuovendo il **Manifesto** quale carta comune di valori, la redazione e divulgazione di materiale comunicativo e valorizzante il contesto.

Ospitar nasce per promuovere un turismo autentico e sostenibile, riqualificando le seconde case e coinvolgendo le comunità locali.

Come contribuire al progetto?

Sostieni la comunità

attraverso piccole o grandi azioni concrete per il benessere di tutti: abitanti, residenti temporanei e realtà locali.

Vivi il territorio,

la sua cultura e la sua comunità attraverso un'autentica esperienza locale.

Prenditi cura dell'ambiente

e dei luoghi che ti circondano, tutelandoli e valorizzandoli il più possibile.

Promuovi attivamente la rete

collaborando, condividendo e sostenendo Ospitar.

Entra a far parte di Ospitar e contribuisci attivamente alla valorizzazione del tuo territorio.



6. CRESCITA

- b.** Il progetto è **sempre aperto a nuove adesioni** o occasioni di sviluppo sia per quanto riguarda gli immobili che per il coinvolgimento degli attori locali.

Ospitar innesca una crescita che ambisce ad essere duratura nel tempo.

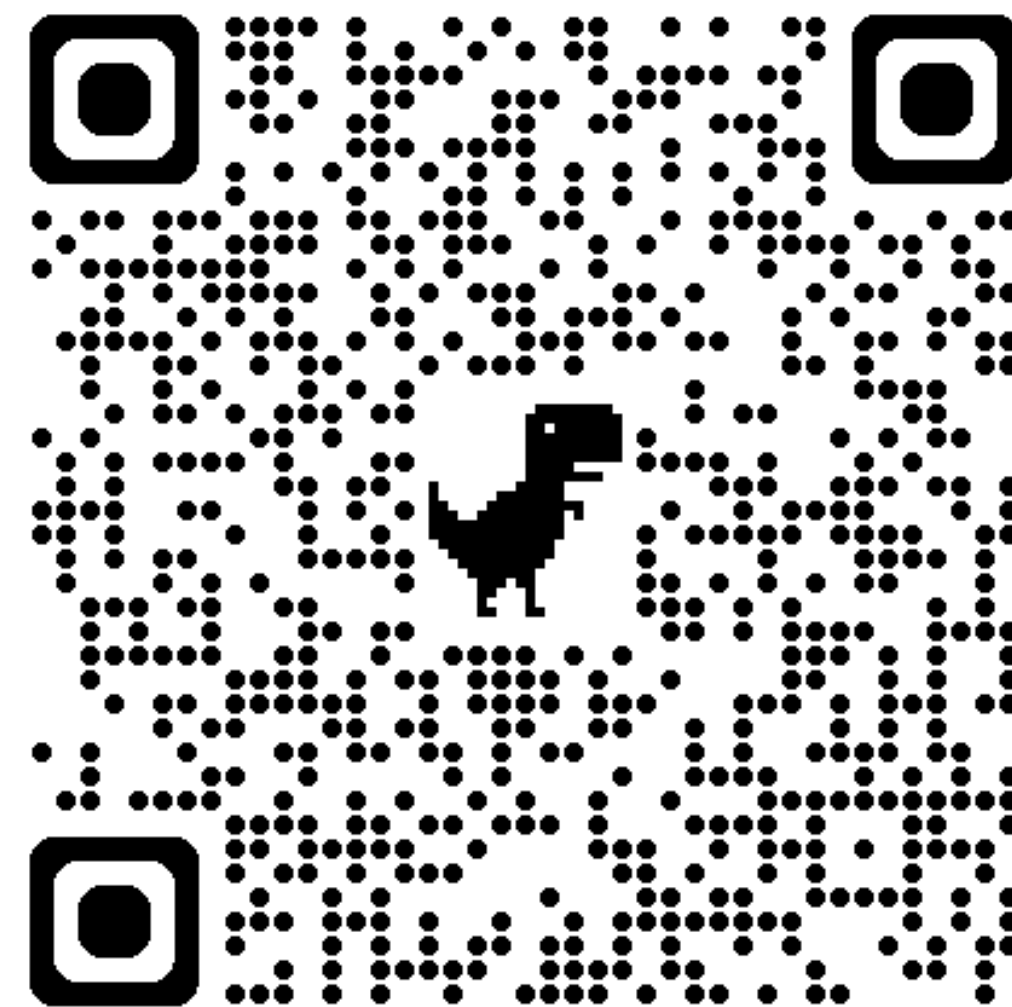
ospitalità diffusa

turismo sostenibile

rigenerazione territoriale



**Lascia un tuo
recapito,
saremo noi a
contattarti!**



www.ospitar.it

0461 182663

info@ospitar.it



www.sesamo-scis.it

351 5178015

sesamocooperativadicomunita@gmail.com





OSPITAR

un futuro ad ogni territorio